

# Inria StartupStudio

Le programme qui soutient  
*l'entrepreneuriat deeptech numérique*



*Inria*

Une idée, une envie et une techno ?

# 1 an pour explorer votre projet de startup !

## L'entrepreneur au centre

Le porteur est le leader de son projet, qu'il mène librement. Inria Startup Studio accompagne la montée en puissance du projet et l'aide à prendre son autonomie. Le programme associe financement et accompagnement.




## Explorer l'opportunité

A partir d'une envie, d'une idée, d'une piste techno, toute personne ayant la volonté d'entreprendre (chercheur, doctorant, étudiant, ingénieur, autodidacte... venant d'Inria ou pas) explore la voie de la création d'entreprise et l'opportunité d'un projet, puis formalise la demande de soutien avec Inria Startup Studio et les équipes innovations des centres de recherche.



- Découverte du programme et de l'écosystème local du centre de recherche Inria.
- Évaluation de l'adéquation entre le projet entrepreneurial (technologie, équipe, marché...) et le programme ISS.
- Préparation du projet pour présentation au comité mensuel d'approbation des projets : descriptif, budget, demande de soutien.
- Acceptation dans le programme et signature d'une convention de maturation pour les projets retenus.

 *Durée : 2-3 mois à 1 an*

## La sélection des projets

Le comité mensuel d'approbation assure la sélection des projets.

Le processus est déterminé par 3 critères principaux :

- l'engagement des porteurs,
- leurs capacités technologiques,
- l'identification d'une première idée de produit-marché.

“

*Depuis quelques années, un nombre croissant de jeunes (passés par Inria ou non) manifestent l'envie de s'engager dans une création de startup technologique. Je suis admiratif de leur capacité à transformer leurs idées en projet entrepreneurial et me réjouis qu'Inria Startup Studio ait accompagné plus d'une centaine de porteurs dans cette aventure.”*

François Cuny  
Directeur Général Délégué à la l'Innovation d'Inria  
et Président du Comité Inria Startup Studio

# Construire le projet entrepreneurial

Les porteurs de projet sont soutenus conjointement par l'équipe d'Inria Startup Studio et l'équipe d'innovation d'un des 9 centres de recherche Inria. Ils bénéficient d'une initiation aux fondamentaux de la création d'entreprise technologique.

- Un produit et une technologie associée qui répondent à un besoin marché.
- Une première implémentation sous forme de preuve de concept de la proposition de valeur.
- Une logique d'accès au marché.
- Et surtout, une équipe qui entre dans la dynamique.
- La construction démarre grâce au financement et à la mise en tension positive du projet vers la phase de création. C'est le coeur du codesign.

 *Durée : jusqu'à 1 an*



## De l'idée à la startup

Le scientifique ou l'ingénieur bascule d'une orientation technique à une orientation business, d'un projet abstrait et imprécis à un projet d'entreprise avec un modèle d'affaires. Il devient progressivement entrepreneur et l'entreprise émerge. Changement de posture et changement d'échelle !

“

*Inria Startup Studio répond au défi majeur de la création et de l'accompagnement de startups issues de la recherche. Piloté par des spécialistes de l'écosystème des startups, il offre aux entrepreneurs un cadre concret et réaliste.”*

François Bancilhon  
Chercheur, serial entrepreneur, cofondateur  
et premier président d'Inria Business Club

# Codesign du projet

*L'entrepreneur au centre*

**Pendant toute l'étape de construction du projet, le programme du Startup Studio apporte au futur entrepreneur un cadre stratégique et un soutien opérationnel, en interaction constante avec les écosystèmes. Lors du codesign, modèle original de co-élaboration, les équipes mettent tout en oeuvre ensemble pour trouver le chemin de l'idée logicielle au marché.**

“

*Nous sommes chercheurs et nous avons commencé le programme avec une approche purement technique. À travers les contacts, à travers les échanges, à travers les formations que nous avons pu avoir, nous avons pu ajouter à notre bagage technique de vraies compétences en gestion d'entreprise, communication et management.”*

Simon Evain  
Co-porteur du projet Anax



- Analyse et aide à la décision stratégique grâce à la tenue régulière pour chaque projet d'une réunion d'échanges menée dans une logique de board avec une fréquence de une à deux fois par mois.
- Ouverture à toutes les dimensions entrepreneuriales à travers des formations avec des organismes extérieurs, des ateliers proposés par le Startup Studio et des rendez-vous de la communauté des porteurs.
- Soutien de proximité et appui multiforme au projet : partage d'expériences, rapprochement entre scientifiques, entrepreneurs, investisseurs, conseillers et mises en relation au sein de l'écosystème, appui opérationnel et ouverture réseau.



## Créer et lancer la startup

Les porteurs décident de la date de création et en informent Inria. Ils signent alors avec Inria un contrat d'exploitation (licence) qui leur permet d'exploiter les actifs.

Les points du contrat :

- Description des éléments spécifiques de la technologie.
- Description des conditions d'entretien.
- Description des conditions d'extension des monopoles d'exploitation (brevets, marques, logiciels) à la charge de la société.
- En contrepartie, Inria détiendra une option de participation équivalente à 5% du capital de la société. Après la création, Inria a vocation à conserver ces BSA (bons de souscription d'actions) jusqu'à une acquisition ou une entrée en bourse.

Les porteurs intègrent une communauté d'entrepreneurs qui se réunit régulièrement et qui sont connectés à des réseaux spécialisés dans l'écosystème de l'innovation local, national et international.

Les porteurs peuvent ainsi avoir accès aux ressources de nombreuses organisations et ont la possibilité de pouvoir mobiliser la capacité financière requise auprès de l'écosystème d'Inria, notamment les réseaux de business angels et de fonds d'investissement, les investisseurs privés.

 *Durée : jusqu'à 1 an*



### Nos engagements réciproques

La création et la levée de fonds sont de la responsabilité du porteur et de ses associés, qui sont libres de tous leurs choix et de toutes leurs décisions. La seule contrainte est que la licence soit signée avant toute levée de fonds. Usuellement, la levée de fonds s'envisage quand il y a du chiffre d'affaires.

“

*Le programme d'Inria Startup Studio est parfaitement adapté aux entrepreneurs deeptech numériques. On y trouve le fruit de l'expérience de 20 ans de soutien au lancement de startup et un savoir-faire unique de codesign de projets. C'est une rampe de lancement solide et professionnelle.”*

Paul-François Fournier  
Directeur exécutif à la Direction innovation de Bpifrance.

## Inria Startup Studio apporte aux porteurs un cadre stratégique et un soutien opérationnel

Les porteurs sont épaulés à chaque étape et sur tous les sujets qui se présentent à eux. L'équipe Inria Startup Studio apporte un soutien solide et s'adapte à eux. Ils peuvent ainsi aller au bout de leur idée et créer une startup dans les meilleures conditions.



### Financement ante-crédation

Inria Startup Studio finance à temps plein les porteurs de projet pendant la phase de construction de leur projet entrepreneurial. Ce financement peut durer 1 an et s'étendre à deux personnes.

- Le porteur de projet est rémunéré par Inria.
- Une licence exclusive sur la propriété intellectuelle générée ante-crédation est accordée dans le domaine de la startup, avec un accès non exclusif à ce qui précède.
- Les conditions de licence sont celles de l'institution dont dépend la propriété intellectuelle.

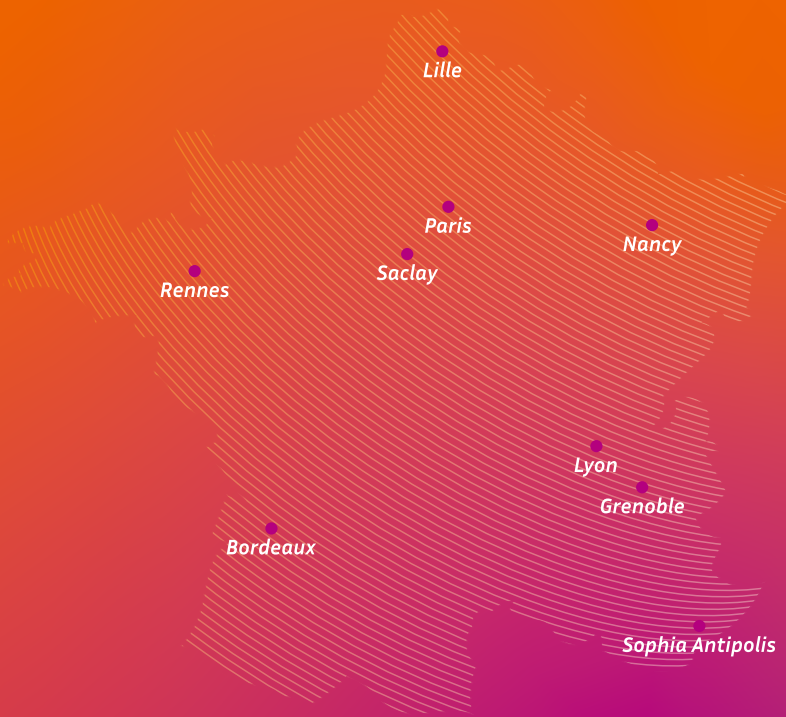
### Hébergement de l'équipe

L'hébergement est financé jusqu'à la création de la startup. Intégré au centre de recherche Inria, il facilite la connexion avec tous les acteurs stratégiques. Une fois la startup créée, l'hébergement peut être maintenu contre loyer.

- Diverses modalités sont proposées selon les centres : espace dédié aux startups, hébergement simple dans le centre, hébergement auprès des équipes-projets de recherche, domiciliation de l'entreprise.

# Innovons *ensemble*

Le studio s'appuie sur l'expertise et la connaissance du territoire des équipes innovation des 9 centres de recherche Inria en contact direct avec les acteurs et partenaires des écosystèmes.



## CONTACT

Email : [startupstudio@inria.fr](mailto:startupstudio@inria.fr)  
[www.inriastartupstudio.fr](http://www.inriastartupstudio.fr)

Inria.fr



© Inria / Photo  
M. Magnin – 1<sup>ère</sup> de couverture + p1 droite + p2 + p4 bas + 4<sup>ème</sup> de couverture  
Raphaël de Bengy – p3 + p6 haut  
Sébastien Jarry – p4 haut  
Photo B. Fourier – p1 gauche + p5  
Inria Startup Studio · Novembre 2022

*Inria*